



هلدینگ مشاوران کسب و کار زدا

آماده‌ایم برای تحقق اهداف کسب و کار شما



چشم انداز:

ایجاد یک هاب واحد جهت رونق و رشد کسب و کارها

ماموریت:

فراهم کردن بستری امن جهت رسیدن کسب و کارها به اهداف خود

بیانیه:

مهمترین رسالت مجموعه ما با توجه به فضای پرنوسان اقتصادی و کاری در اکو سیستم ایران، ثبات و پایداری شغلی مجموعه شما می باشد. ما برآنیم تا با استفاده از تجربه ۱۵ ساله و استفاده از کادری مجرب با تخصص های مورد نیاز، پس از تحلیل کسب و کار شما راهکارهای برون رفت از مشکلات و ایده های متناسب جهت پیشرفت در مسیر رشد را برای شما مهیا نماییم. لازم به توضیح است شرط اطمینان از عملکرد ما تولید شاخصه های کیفی عملکرد از ابتدای شروع همکاری می باشد. فرآیند خلق آرامش مهمترین رسالت ما برای مدیران خواهد بود. باشد که در این راه با حمایت و پشتیبانی شما بتوانیم جاده رسیدن به آرزوهایتان را هموار نماییم.

باسپاس

دکتر ایمان محسنی - مدیرعامل

اهداف ●

تامین نیروی انسانی ●

تحقق تارگت‌های محوله از سوی سازمان ●

تولید KPI ●

تحقیقات بازار ●

آموزش و راهبری پرسنل ●

تحلیل رقبا ●

طراحی بیزنس پلن ●

افزایش فروش ●

● تامین نیروی انسانی

ما در این حوزه تلاش می‌کنیم تا دغدغه مجموعه‌ها از ابتدای فرآیند جذب تا استخدام یک نیروی متخصص را مرتفع نماییم. ثبت آگهی ← مصاحبه تخصصی ← معرفی به مجموعه

● تحقق تارگت‌های محوله از سوی سازمان

قطعاً در هر سازمان فروش، تحقق تارگت به منزله یک شاخص کلیدی به شمار می‌رود و ما ضمن تهیه تارگت‌های همسو با نیازهای سازمان، در جهت تحقق آن تلاش خواهیم نمود.

● تولید KPI

شاخص کیفی عملکرد به عنوان یک جاده راهنما در جهت مسیر درست رسیدن به اهداف، نقش تعیین‌کننده‌ای دارد که تحقق این شاخصه‌ها متناسب با نیاز هر سازمان تهیه و محقق خواهد شد.

● تحقیقات بازار

ما در این بخش سعی می‌کنیم با تکیه بر اطلاعات روز و داده‌های مرتبط با کسب و کار هدف، پلن‌های عملیاتی مناسب را تهیه و اجرایی نماییم.

آموزش و راهبری پرسنل

مهمترین معضل سازمان‌ها در بخش منابع انسانی نگه‌داشت نیروهای انسانی است. ما در این بخش سعی کرده‌ایم با آموزش مرتبط معضلات موجود را مرتفع نماییم. لازم به توضیح است تمامی آموزش‌های مورد نیاز سازمان در بخش‌های مختلف مورد توجه می‌باشد.

تحلیل رقبا

ما می‌توانیم با رصد رقبای شما و رفتار آن‌ها در بازار از طریق گزارش‌های ماهیانه، استراتژی مناسب برای پیشی گرفتن کسب و کار شما را فراهم آوریم.

طراحی بیزنس پلن

وجود نقشه راه توأم با اهداف یک سازمان از ملزومات اولیه هر کسب و کار به شمار می‌رود. تلاش ما بر این است تا با تهیه بیزنس پلن مناسب بتوانیم اقدامات موثر را اجرا نماییم.

افزایش فروش

تمرکز اصلی مجموعه ما مبتنی بر افزایش درآمد سازمان‌ها با تکیه بر رشد سازمان فروش می‌باشد. قطعاً اولین هدف ما ثبات سازمان در نقطه‌ای که قرار دارد می‌باشد و در گام بعدی رشد و افزایش فروش هدف اصلی خواهد بود.

تشکیل تیم‌های فروش

فرآیند تشکیل تیم فروش در هر سازمان با توجه به شناخت محصول و بازار هدف و تحقق اهداف سازمان امری پیچیده، زمان‌بر، پراسته‌لاک و پرهزینه است. مهمترین تجربه ما و تخصصی‌ترین خدمت مجموعه در این سال‌ها در حوزه فروش و تحقق تارگت‌های محوله سازمان‌ها بوده است.

برندسازی

طبیعتاً برندسازی امریست پیچیده که در فضای کسب و کار نیازمند تحقیقات کامل بر اساس نوع محصول، قابل ارائه همسو با اهداف بلند مدت یا کوتاه مدت خواهد بود. بدیهی است با وجود خدمات همسان سازمان این مهم نیز توسط گروه مشاوران زدا در حوزه‌های مختلف انجام شده است.

مزیت‌های ما برای شما

کاهش نیروی انسانی

کاهش هزینه‌های پرداخت حقوق

کاهش استهلاک درون سازمانی

استفاده از کادر با تجربه

تسریع در انجام امور بصورت پروژه‌های هدفمند



پل ارتباطی با ما

۰۲۱۹۱۶۹۲۹۴۰

۰۵۱۳۸۸۱۴۰۸۹

zedagroup.ir